

Erica Flinck, Adiente Henkilöstöpalvelu



Nuori yrittäjä nuorten työnvälittäjänä

Henkilöstövuokrausta, rekrytointia, suorahakua sekä konsultointia harjoittavan Adienten perustaja ja toimitusjohtaja Erica Flinck on erikoistunut opiskelijoihin ja vastavalmistuneisiin. Yrityksen hän perusti 26-vuotiaana tehtyään perusteellisen markkinatutkimuksen toimialasta.

Kollegiaalisessa hengessä kysyen, millä tavalla Adiente on ainutlatuinen ja erityinen rekrytointipalvelujen joukossa?

”Olemme erikoistuneet opiskelijoihin ja vastavalmistuneisiin. Etsimme päteviä ja aikaansaavia ihmisiä jotka ovat valmiita käärimään hihat. Työntekijän asenne tulee olla kohdallaan. Lisäksi arvostamme kielitaitoa. Molempien kotimaisten kielten taitaminen on arvostettu ominaisuus työntekijöissä.”

Adiente on perustettu vuoden 2005 alussa ja sen kasvu on ollut nopeaa siitä lähtien. Yhtiön liikevaihto ensimmäisenä vuotena oli 198.000 euroa ja toisena 456.000. Omaa henkilöstöä on vuoden 2007 alussa kaksi ja puoli ja he hallinnoivat satojen henkilöiden CV-tietokantaa. Johtajatason rekrytoinnit tehdään usein tietokannan ulkopuolelta.

Tallissa ja timanttikaupassa

Erica Flinck syntyi 1978 yrittäjäperheeseen. Työntekoa ja yrittäjyyttä on pidetty arvossa kotona ja lapsia kannustettu työntekoon koulun ohelle jo nuorena.

” Olen 15-vuotiaasta saakka ollut töissä koulun ja opintojen ohella, sekä Suomessa että ulkomailla. Olen hoitanut hevosia Irlannissa, työskennellyt matkailuneuvonnassa, pankissa, myyjänä Stockmannilla ja A. Tillanderilla, sekä toiminut nuoriso-ohjaajana, muun muassa. Mielestäni oli tärkeää saada mahdollisimman monipuolista työkokemusta, ja samalla oli mielekästä oppia uutta, oppia tuntemaan erilaisia ihmisiä ja samalla kartuttaa omaa kokemusta.”

Flinck valmistui Hankenilta, jossa luki pääaineenaan yrittäjyyttä, vuonna 2003. Ensimmäisen valmistumisen jälkeisen työpaikan hän sai Ruotsin kaupallisessa edustustossa, Sveriges Exporrådetin Suomen toimistossa. Edustuston toimintaan kuuluu Ruotsalaisten yritysten konsultointi ja avustaminen Suomen markkinoilla, kuten vastaavasti Tukholmassa Finsk-Svenska Handelskammaren joka on siellä Suomen kaupallisena edustustona. Ollessaan Ruotsin kaupallisessa edustustossa töissä, Flinck sai idean opiskelijoiden henkilöstöpalvelun perustamisesta.

Hyvä pohjatyö tarkoittaa että homma on puoleksi tehty

”Olin aina ajatellut että ryhdyn yrittäjäksi. Olin kuitenkin ajatellut että kartoitan työkokemustani muualla ensin, ennen kuin ryhdyn hallinnoimaan omaa yritystä. Toisin kävi, kun sain mielestäni hyvän yritysideoita – tutkin markkinoita tarkkaan ja tein perusteellisen selvitystyön. Kartoitin markkinoiden nykytilanteen, kilpailijat, tulevaisuuden näkymät. Mietin mitkä rahoitusmuodot olisivat parhaimmat ja tutkin yhteistyökumppaneita ja mahdollisia tukitoimintoja. Löysin, ja aloitin yhteistyön, erinomaisen juristin, tilitarkastajan, tiloimiston, it-tuen ja mainostoimiston kanssa.”

Finnverasta hain pääomaa. ”Tein sinne perusteellisen anomuksen, joka sisälsi yrityksen liiketoimintasuunnitelman, kassavirtabudjetin, pääomatarpeen, tulevaisuuden suunnitelman ym. Anomukseen kuului myös melkein 30 sivua liitteitä. Ne nauroivat ja sanoivat, ettei näin perusteltuja hakemuksia kukaan tee. Rahoitus myönnettiin heti.”

Paitsi että hyvin suunniteltu on puoleksi tehty, on niin että paperityö jota moni pitää turhana byrokratiana, on yrittäjälle tärkeä asia. Moni aloittaa yksin, pitkälti improvisoiden. Ammattimaisella otteella voittaa aikaa ja saa rahoitusta.

Ja nyt Erica Flinck rekrytoi kaltaisiaan tehopakkauksia. ”Innostuneille, kielitaitoisille ja määrätietoisille nuorille on, ja tulee aina olemaan, kysyntää työmarkkinoilla.”